

DOI: 10.12731/2576-9634-2023-3-48-71

УДК 342.56



Научная статья | Частно-правовые науки

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ВИДОВ ДОГОВОРОВ, ЗАКЛЮЧАЕМЫХ В ТОРГОВОМ ОБОРОТЕ

А.А. Амосов, Т.Ю. Наумова, А.Н. Кононов

Система гражданско-правовых договоров в Российской Федерации имеет большое значение для практики и является предметом многолетнего детального изучения российской юридической науки. Классификация договоров в гражданском праве до сих пор вызывает споры и дискуссии среди ученых, а предложить универсальную классификацию, пока никому не удавалось. Непросто обстоят дела и с классификацией договоров в торговом обороте Российской Федерации. Даже выделение такой категории и данное название вызывает вопросы и формирует различные противоположные точки зрения среди ученых. Действительно, в любом источнике по корпоративному, торговому праву Российской Федерации очень сложно найти термин договор в торговом обороте, как и выделение видов таких договоров. Все чаще мы встречаем такие понятия, как коммерческий договор или торговый договор, однако, такие понятия не стоит отождествлять в полной мере, хоть и они и обладают сходными признаками. Возможно, единообразной и точной классификации не может быть по причине того, что договорное право очень динамично развивающаяся отрасль, которая постоянно видоизменяется с практической точки зрения, а практика, как известно действует, а не думает над тем, чтобы уложиться в привычный формат, теории и классификации. В данной статье коллективом авторов приведена уникальная систематизация видов договоров, используемых в торговом обороте на территории Российской Федерации, проведен анализ и дана характеристика и

оценка актуальности различным формам заключения коммерческих договоров, а также освещены перспективы развития национального договорного права, функционирующего и являющегося важнейшей составляющей торгового оборота.

Ключевые слова: гражданско-правовой договор; торговый оборот; договорное право; вид договора; договор в торговом обороте; классификация договоров; товар; договорные отношения; товарный рынок; опцион; предварительный договор; поставка

Для цитирования. Амосов А.А., Наумова Т.Ю., Кононов А.Н. Общая характеристика договоров, заключаемых в торговом обороте // *Russian Studies in Law and Politics*. 2023. Т. 7, № 3. С. 48-71. DOI: 10.12731/2576-9634-2023-3-48-71

Original article | Private Law Sciences

GENERAL CHARACTERISTICS OF TYPES OF CONTRACTS CONCLUDED IN TRADE TURNOVER

A.A. Amosov, T.Yu. Naumova, A.N. Kononov

The system of civil contracts in the Russian Federation is of great importance for practice and is the subject of many years of detailed study of Russian legal science. The classification of contracts in civil law still causes controversy and debate among scientists, and so far no one has been able to propose a universal classification. The situation with the classification of contracts in the trade turnover of the Russian Federation is also difficult. Even the identification of such a category and this name raises questions and creates various opposing points of view among scientists. Indeed, in any textbook on corporate and trade law of the Russian Federation it is very difficult to find the term agreement in trade turnover, as well as to distinguish the types of such agreements. More and more often we come across concepts such as a commercial agreement or a trade agreement, however, such concepts should not be fully identified, although they have similar features. Perhaps there cannot

be a uniform and accurate classification due to the fact that contract law is a very dynamically developing industry, which is constantly changing from a practical point of view, and practice, as we know, acts and does not think about fitting into the usual format, theories and classifications. In this article, a team of authors provides a unique systematization of the types of contracts used in trade turnover on the territory of the Russian Federation, analyzes and characterizes and assesses the relevance of various forms of concluding commercial contracts, and also highlights the prospects for the development of national contract law, which functions and is the most important component of trade turnover.

Keywords: *civil contract; trade turnover; contract law; type of contract; contract in trade turnover; classification of contracts; goods; contractual relations; commodity market; option; preliminary agreement; delivery*

For citation. *Amosov A.A., Naumova T.Yu., Kononov A.N. General characteristics of contracts concluded in trade turnover. Russian Studies in Law and Politics, 2023, vol. 7, no. 3, pp. 48-71. DOI: 10.12731/2576-9634-2023-3-48-71*

Введение

Торговый оборот в Российской Федерации в современном его виде предполагает включение новых форм, видов и способов перемещения товаров на рынке и их потребления, деятельности товарных рынков, а как следствие, детерминирует и трансформацию вида и сущности договоров и способов их заключения.

По мере усложнения производства и появления все новых и разнообразных потребностей возникает необходимость в большом числе организаций-посредников между производством и потреблением, которые в совокупности образуют гибкую и одновременно многоканальную систему товарного обращения [15].

Новые вызовы, санкции и постоянное изменение состояния рынка и рыночной экономики требуют новых подходов со стороны субъектов торгового оборота, а также модернизации самой системы товарооборота и государственного управления в данной сфере [3].

Тотальный уход с национального рынка крупных брендов и производителей всколыхнул российский рынок в первой половине 2022 года [4]. Потребители восприняли такую ситуацию неоднозначно, однако, данные решения зарубежных правительств не смогли «пошатнуть» российский рынок, а позитивным аспектом можно считать появление новых и развитие старых брендов, а также увеличение количества и повышение качества национального продукта на рынке.

Торговая и торгово-посредническая деятельность хозяйствующих субъектов обособилась и выделилась в самостоятельный вид предпринимательской деятельности [5]. В то же время она обладает всеми признаками предпринимательской деятельности, закрепленными статьей 2 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ): является самостоятельной, носит рисковый характер, направлена на систематическое извлечение прибыли от продажи товаров, осуществляется зарегистрированными в установленном порядке предпринимателями [1].

Безусловно, торговый оборот и торговая деятельность четко регламентированы гражданским и специальным законодательством, а договорные отношения есть основа торгового оборота, как мирового, так и внутрироссийского [13]. Важно подчеркнуть и инновационную направленность современной торговой и коммерческой деятельности [14]. Повсеместная информатизация детерминирует совершенствование рынка и развитие торговли в сторону инноваций [12]. Возникают и инновационные формы торговой деятельности, а вместе с тем развивается и институт заключения торговых договоров. Появляются и новые виды таких договоров и новые способы их заключения, а также новые нормы для признания договора заключенным в судебном порядке.

Основная часть

Правовыми основами регулирования торгового оборота в Российской Федерации являются Конституция Российской Федерации, Гражданский кодекс Российской Федерации, Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в

Российской Федерации» и другие федеральные законы, устанавливающие принципы коммерческой деятельности и ее государственного регулирования [2]. Стоит подчеркнуть, что, кроме нормативной регламентации, для торговых отношений важное значение имеют обычаи делового оборота [11].

Правовые обычаи как особая разновидность обычаев являются формой (источником) права, обладают юридической нормативностью, установлены в качестве правила в отношении неопределенного круга лиц и занимают особое место в механизме правового регулирования, при этом на разных исторических этапах и в разных отраслях права их роль и значение различны [9]. Обычаем делового оборота признается сложившееся и широко применяемое в какой-либо области предпринимательской деятельности правило поведения, не предусмотренное законодательством, независимо от того, зафиксировано ли оно в каком-либо документе (п. 1 ст. 5 ГК РФ) [7].

Система гражданско-правовых договоров в Российской Федерации имеет большое значение для практики и является предметом многолетнего детального изучения российской юридической науки [2]. Классификация договоров в гражданском праве до сих пор вызывает споры и дискуссии. Непросто обстоят дела и с классификацией договоров в торговом обороте РФ. На сегодняшний день в национальной доктрине не существует единообразной классификации договоров в торговом обороте, нет и единого подхода к пониманию данного термина и его использованию, более распространенным является термин коммерческий договор или торговый договор, однако, полностью такие понятия отождествлять авторы полагают нецелесообразным и неправильным. При помощи классификации ученые определяют сущность и важнейшие признаки договора, например направленность договорного обязательства на результат, желаемый для сторон данного договора.

Часто договоры в юридической науке разделяют на типы и разновидности. Настоящее исследование посвящено видам договоров в торговом обороте. Стоит подчеркнуть формальный характер такой классификации. Но она имеет важнейшее значение для установления

сущности и специфики заключения договоров в торговом обороте на современном этапе и для развития и совершенствования такой разновидности гражданско-правовых договоров.

Преимущественно типу договора отождествляется соответствующая глава Гражданского кодекса Российской Федерации. Например, 30 глава ГК РФ регулирует договоры купли-продажи. То есть «Купля-продажа» - тип договора. Видом договора принято называть соответствующий параграф главы. Например, «Поставка товаров» [8].

Что касается зарубежного законодательства, то там классификация договоров в торговом обороте производится по двум основаниям:

1) по содержанию обязательства, предусматривающего возмездное отчуждение товара. Такой подход используется в Германии и Франции;

2) по признаку заключения его коммерческим субъектом. Такой подход принят в законодательстве Германии и Японии.

Видовое деление договоров в торговом обороте на территории Российской Федерации происходит по другим признакам и с использованием иных сущностных подходов. Такая ситуация объяснима спецификой национального гражданского права и товарооборота, а также условия, в которых приходится осуществлять свою деятельность отечественным коммерсантам. В РФ такая классификация строится на основе юридико-экономической классификации гражданско-правовых договоров, установленной ГК РФ [9].

Безусловно, приоритетным основанием для видовой классификации сделок в торговом обороте служит их связь с материальным условием договоров о предмете - товарами.

При такой ситуации сам объект договора в торговом обороте – это предполагаемая сторонами при заключении данного договора их деятельность, может иметь различное содержание.

Стоит отметить, что, безусловно, не все виды договоров, поименованных в Гражданском кодексе Российской Федерации можно отнести к договорам в торговом обороте. Так, например, договоры, не имеющие отношение к движению товаров по оптовым рынкам, к категории торговых никак отнести нельзя. Но при этом, в торговом

обороте существует огромное количество сделок, которые отмечены в Гражданском кодексе РФ. Такая ситуация с возникновением подобных «новых» сделок уже изучается учеными и получила название «коммерциализация торговли».

Например, к подобным правовым конструкциям можно отнести договор оптовой купли-продажи. Кроме того, сюда же отнесем и договор на изготовление рекламной продукции, на оказание маркетинговых услуг, коммерческого посредничества и другие договоры.

Как известно, основа торгового оборота – это перепродажа товаров с целью извлечения прибыли. Так, сложилось исторически, и подобная деятельность была распространена даже в советское время, однако, лишь в 90-е года она получила легальный статус. Имеются разные подходы к специфике понимания такой деятельности. Для обывателей подобные приемы выглядят не коммерческой стратегией, а скорее спекуляцией. Безусловно, такой подход исторически объясним, но его можно назвать устаревшим. Вся коммерческая деятельность имеет своей целью извлечение прибыли. Иначе заниматься столь рискованной и сложной деятельностью не имело бы смысла.

Извлечение прибыли в коммерческом обороте достигается по средствам передачи товара от одного оптового продавца другому вплоть до оптового потребителя, который продает этот товар конечному потребителю на розничном рынке. Каждый субъект данной взаимосвязи, кроме потребителя, ставит своей целью извлечение прибыли от данных процессов.

Передача товара в собственность осуществляется на основании отчуждательных договоров, центральным из которых является договор купли-продажи как род и некоторые его виды.

Подробнее расскажем о том, какие именно виды договора используются в торговом обороте. Отметим причины использования отдельных видов договоров в данном случае, и какие не подлежат использованию:

1) субъектный состав договора в торговом обороте, как отмечалось ранее, является особенным и предполагает действия профессиональных предпринимателей. Таким образом, к договорам в

торговом обороте невозможно отнести договор розничной купли-продажи ввиду того, что субъектом такого договора всегда является покупатель гражданин.

Безусловно, торговое право учитывает интересы покупателей, на всех стадиях от производства до реализации товаров. Участники торгового оборота также должны соблюдать права потребителей.

2) кроме того, существуют объекты гражданских прав, обладающие специфическими признаками. Индивидуальность и особенность таких объектов способствует невозможности их участия в торговом обороте. Ст. 583 ГК РФ регулирует отношения по договору ренты. Именно договор ренты, имеющий признаки отчуждаемого договора, не может быть использован в торговом обороте;

3) наличие вышеперечисленных индивидуальных признаков является не единственным критерием, по которому можно отграничить некоторые гражданско-правовые договоры от договоров в торговом обороте. Например, многочисленность регистрационных действий по отношению к материальному условию о предмете договора. Такой критерий ограничивает полностью продажу в торговом обороте таких объектов права, как, например, недвижимость. Таким образом, к ряду договоров в торговом обороте невозможно отнести купли-продажи недвижимости и купли-продажи предприятия. Торговый оборот строится на договорных отношениях. Одним из важнейших договоров, применяемых в рассматриваемой сфере, является договор купли-продажи, однако не все договоры купли-продажи можно именовать договорами торгового оборота [10];

4) многие товары обладают спецификой, как и сам процесс их продажи.

Монопольное законодательство, регламенты, регулирование цен государством, наличие правил при осуществлении сделок ограничивает свободу в применении некоторых договоров в торговом обороте и оптовой торговле. Так, к коммерческим договорам, по данному критерию невозможно отнести договор энергоснабжения.

5) кроме того к договорам в торговом обороте невозможно отнести договор аренды, договор займа, договоры по доверительному

управлению. Объясняется данное тем, что подобная передача имущества имеет «временный» характер и не предполагает отчуждение такого имущества, а в конечном итоге, как правило, ведет к возврату имущества его собственнику.

Коммерческими отчуждательными договорами можно считать: договор поставки, договор контрактации, договор мены. Передача имущества во временное пользование, направленная на извлечение прибыли и осуществляемая профессиональными предпринимателями, соответствует большинству признаков коммерческих договоров, кроме одного - цели договора. Основной целью любого коммерческого договора в конечном счете является перепродажа товара, т.е. его отчуждение [9]

Участники торгового оборота применяют большое количество договоров, которые тесно связаны с такой сферой, как оказание услуг и выполнение работ. Однако, в данном случае данные услуги не следует понимать в стандартном (формальном) гражданско-правовом понимании. В такой ситуации выполнение работ и оказание услуг связано с продвижением товаров на торговом рынке. Такие договоры обслуживают товарооборот на российском рынке и обеспечивают надежность движения товаров в обороте. Некоторые ученые, относят такие договоры к категории «сервисных». Полагаем, что выделение таких договоров в отдельную группы выглядит логичным. Такие договоры имеют явный маркетинговый характер, который стал таким популярным в последнее время, особенно при онлайн-торговле. Маркетинговое продвижение становится ведущим направлением на рынке коммерческих сервисных услуг. К продавцам в современном мире приходит осознание того, что качественный товар необходимо и правильно «преподнести» перед целевой аудиторией. Такие договоры можно назвать маркетинговыми или вспомогательными коммерческими договорами. К таким договорам, используемым в торговом обороте, справедливо можно отнести договор возмездного оказания, договор страхования, хранения и другие.

Безусловно, не все договоры, поименованные и перечисленные Гражданским кодексом РФ можно отнести к договорам в торговом обороте и применить в торговом обороте. Примером может стать

договор строительного подряда. Такой договор ни каким существенным образом не может повлиять и поспособствовать продвижению товаров на рынке.

Гражданскому праву и гражданскому обороту давно известен такой институт предоставления услуг, как представительство. Аналогии и прототипы такого гражданско-правового института знает и коммерческое право.

На торговом рынке существует множеством лиц профессионально занимающихся возмездным оказанием услуг. Основной целью их служит развитие торгово-хозяйственных связей и расширение сферы продаж товаров. Данная группа договоров представлена такими их видами, как договоры комиссии и консигнации, дилерские соглашения, торговое агентирование, договор поручение, дистрибьюторские соглашения.

В отдельную категорию сделок в торговом обороте справедливо относят биржевые сделки. На биржевых торгах заключаются различные, как крупные, так и мелкие. К такого рода сделкам относятся:

- сделки в отношении реального товара;
- нестандартные контракты на поставку товара;
- контракты по поставке реального товара с отсроченной поставкой (форвардные сделки);
- стандартные контракты на поставку биржевого товара (фьючерсные сделки);
- сделки, связанные с уступкой прав (опционные сделки).

Уникальным видом договоров в торговом обороте являются договоры по организации торговли. К данного рода договорам в торговом обороте относятся договоры по организации сбыта, также договоры по поставке товаров на межрегиональном уровне, договоры органов власти с коммерческими организациями.

Как было отмечено ранее, к договорам в торговом обороте применяются аналогичные требования, что и в гражданском обороте, ввиду их прямого соотношения и происхождения именно из ГК РФ.

Ученые-юристы спорят относительно того, на сколько этапов делиться заключение торгового договора. Так, выделяют два и три

этапа заключения коммерческого договора. Первый этап: направление оферты. Второй этап: акцепт оферты. В качестве третьего самостоятельного этапа исследователи выделяют принятие акцепта оферентом.

Существуют специфические особенности заключения и договора в торговом и его порядка от заключения гражданско-правовых договоров в классическом понимании. Сложность предмета договора, большие деньги и весомы риск детерминируют возникновение более сложных стадий и процесса заключения договора в торговом обороте. Такая процедура является усложненной по сравнению с представленной в Гражданском кодексе РФ. Речь идет о заключении коммерческого договора путем переговоров. Для делового и торгового оборота такой способ очень удобен, ведь можно сразу решить все вопросы и урегулировать разногласия. В данном случае обе стороны выступают в качестве оферента и акцептанта, что делает данный способ заключения договора уникальным.

Одним из самых распространенных способов заключения договора, используемый в торговом обороте, является направление оферты и получение акцепта. Такой способ имеет установленную ГК РФ форму, и чаще всего представляет собой подписание направленного оферентом договора и ответ с согласием, направленный в письменном виде по почте.

Особенностями заключения договоров в торговом обороте являются:

1) невозможность применения публичной оферты. Поскольку такая оферта предполагает заключение договора с любым желающим, что недопустимо в торговом обороте. Таким образом, коммерческий договор не признается законодателем публичным.

Если договор в торговом обороте нельзя признать публичным, то соответственно в таких отношениях не может быть использована публичная оферта. «Непубличный» характер отношений между сторонами товарооборота объясняется тем, что при оптовой торговле стороны чаще всего взаимодействуют с постоянными партнерами и надежными поставщиками. Не смотря на свою «непубличность»

в полном смысле этого слова, торговый оборот активно использует рекламу, как средство продвижения товаров на торговом рынке. Реклама в товарообороте применяется в классических целях – «акцентирование» и привлечение внимания к товару.

2) Еще одной особенностью становится договоров в торговом обороте становится то, что в такой ситуации применимы действия по выражению воли сторон, имеющие не прямой, а косвенный характер, которые ГК РФ именуется конклюдентными. Конклюдентные действия предусмотрены статьей 438 ГК РФ и могут иметь различное выражение. Например, молчание, но лишь в случае принятия товаров. Чаще всего конклюдентными действия сторон в торговом обороте признают в судебном порядке. Имея ввиду, современную правоприменительную ситуацию и тот факт, что судебная практика на новом этапе идет по пути признания договора заключенным при наличии любых свидетельствующих на то оснований, с целью сохранения договорных отношений между сторонами, суды признают даже частичное исполнение договора надлежащим акцептом. В Постановлении Пленумов Верховного Суда Российской Федерации и Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 1 июля 1996 г. № 6/8 «О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» (пункт 58) было разъяснено, что для признания соответствующих действий адресата оферты акцептом Кодекс не требует выполнения условий оферты в полном объеме.

3) Институт предварительного договора хоть и не является отличительной чертой договоров в торговом обороте, но является достаточно распространенным и часто применимым в коммерческой торговле. Предварительный договор, как известно, используется в качестве гаранта заключения основного договора. При таких обстоятельствах основной договор заключается в последующем. Однако, незаключение основного договора в будущем не влечет признания предварительного договора недействительным. Но, при недобросовестном поведении одной из сторон, в следствие чего не был заключен основной договор или его заключение стало невозможным

с практической точки зрения, может повлечь возникновение права требования у другой стороны о возмещении убытков у неправопорядочного контрагента, причиненных такими действиями. Отметим, что заключение предварительного договора не влечет возникновение права собственности на товар (имущество).

4) В торговом обороте также активно заключаются генеральные соглашения и рамочные договоры. Раскроем, в чем состоит суть их применения в коммерческом обороте. Они очень сходны с предварительными договорами. Однако, существует и отличие, выраженное в том, что в рамочных соглашениях отсутствуют условия, обязывающие стороны заключить договор в будущем.

Под рамочным договором в современной юридической науке понимается договор, имеющий своей целью организацию деловых отношений, имеющих длительный (долгосрочный) характер. Такие отношения, чаще всего, детерминируют необходимость заключения договоров-приложений к основному договору.

Рамочный договор имеет длящийся характер в отличие от предварительного договора, который заключается единовременно с целью заключения и реализации основного договора.

В качестве примера рамочного договора можно привести:

1) генеральный страховой полис, который регламентирован ст. 941 Гражданского кодекса Российской Федерации, по нему между сторонами договора осуществляются действия по постоянному (а не однократному) страхованию однородного имущества;

2) договор об организации перевозки грузов, представленный статьей 798 Гражданского кодекса Российской Федерации. Такой договор служит хорошей и эффективной заменой договора перевозки. Целью данного вида договоров является организация систематической перевозки грузов;

3) генеральный кредитный договор. С помощью данного договора участники торгового оборота оформляют займовые отношения, одной из сторон в данном случае выступает кредитная организация.

4) генеральные соглашения. Данные соглашения заключаются с целью оформления межбанковских сделок.

5) договор, заключенный с помощью проведения торгов. Данный договор предусмотрен ст.447 ГК РФ. Заключение договора на торгах специфический, но удобный способ оформления договорных отношений между сторонами. По такому договору процесс заключения происходит следующим образом. Сообщение о торгах производится организатором с помощью извещения желающих, подавших соответствующие заявки. Такой процесс не стоит рассматривать в качестве самостоятельной сделки, такие действия скорее можно назвать способствующими заключению соответствующего договора на проведение торгов.

Договор на проведение торгов и его заключение регламентировано статьей 447 ГК РФ. Данный договор обязывает организатора провести торги и выявить победителя, а также подписать протокол.

Торги в судебной практике признаются особым способом заключения коммерческого (и не только) договора. Особенностью данного способа заключения договоров в торговом обороте является то, что договор по итогам проведения торгов заключается с лицом, предложившим наиболее высокую цену или самые лучшие условия для исполнения конкретного договора. Такое заключение договора имеет состязательный характер, что обосновывает специфику такой формы. Ученые относят такой договор к числу организационных. Такой подход можно назвать логичным, учитывая тот факт, что у торгов всегда есть организатор, кто был в его роли не выступал. Данный договор в сущности всегда имеет в себе условие о проведении торгов, отношениях сторон на торгах, их участие, права и обязанности участников по заключению последующего договора с победителем (выигравшим).

По мнению ряда ученых к договору, заключенному с помощью проведения торгов, как одному из видов договоров в торговом обороте наиболее часто применяются законы о защите конкуренции, ввиду того, что такие соглашения нередко становятся причиной картельных сговоров [6].

б) в случаях заключения договоров в торговом обороте распространены является использование разных видов протоколов,

фиксирующих определенные устные договоренности, представляющиеся существенными для сторон договора. Такой протокол подписывается, как правило, на стадии предварительного договора, вместо его заключения.

В процессе согласования будущих условий стороны могут разработать протокол для устранения будущих разногласий.

7) на современном торговом рынке ключевое значение имеет договор поставки товаров, который выделяют, как отдельную разновидность договора купли-продажи. Однако, стоит отметить, что поставка товаров отличается спецификой и важными особенностями, отличающими данный вид договоров от купли-продажи. В данном договоре очень важно согласовывать предмет, которым в силу статьи 506 ГК РФ являются товары, которые производятся или закупаются поставщиком в коммерческих целях. Нормы договора купли-продажи в их общем виде применимы при заключении данных договоров. Самыми существенными условиями, позволяющими считать данный договор заключенным являются количество и наименование товара. Разногласия, возникающие между сторонами, по договору поставки регулируются статьей 507 ГК РФ, предусматривающей 30-дневный срок на их урегулирование и согласование либо отмену заключения такого договора. По договору поставки у недобросовестной стороны также возникает обязанность по возмещению убытков потерпевшей стороне, которая, например, не была уведомлена об отказе заключить договор.

Убытками, по мнению ВАС РФ, в таком случае можно признать денежные расходы, которые были понесены стороной, направившей оферту, и начавшей подготовку по исполнению договора, если ее вовремя не уведомили о том, что данный договор не будет заключен.

8) Новым способом заключения коммерческих договоров стало заключение их с помощью информационно-телекоммуникационной сети Интернет. Поскольку ГК РФ, на данный момент, дает возможность сторонам заключать договор в любой форме, электронных способов заключения договоров существует очень большое количество. Примерами могут стать телефонный, с использованием электронной

связи способы заключения договора. Главное, в данном случае, возможность точного установления адресатов сторон. ГК РФ, в силу статьи 160, допускает применение воспроизведения подписи путем механического копирования, так называемого факсимильного. В современных договорных отношениях данная норма распространена и применима, ввиду повсеместной цифровизации жизни и права.

В электронной торговле участниками чаще всего заключается генеральное соглашение (то, о чем говорилось в данном исследовании ранее). Данное соглашение, при таких обстоятельствах, заключается в письменном виде (на бумаге). Генеральным соглашением стороны оговаривают пути и способы, которыми устанавливаются длительные торговые связи для многочисленных сделок между этими сторонами. Данное соглашение, как отмечалось ранее, относится к организационным сделкам. Генеральное соглашение позволяет участникам торгового оборота принимать участие в электронном его формате (виде).

Кроме того, между сторонами электронного товарооборота может заключаться соглашение об обмене данными. Такое соглашение устанавливает особые правила электронного обмена данными между коммерческими субъектами договорных отношений и регламентирует взаимные права и обязанности сторон договора по обмену электронными сообщениями и их хранению.

Открытые аукционы в электронном виде проводятся на сайтах в информационно-телекоммуникационной сети Интернет.

Новой договорной конструкцией, предусмотренной ГК РФ, для торгового и гражданского оборота стал опционный договор, в силу 429.2 статьи Гражданского кодекса РФ. Такой вид договоров появился в 2015 году. При заключении опционного договора одна сторона должна подтвердить, что берет на себя обязательство и обязуется его выполнить, по требованию контрагента (другой стороны).

Опционный договор имеет существенные отличия от предварительного договора, рамочных соглашений и иных договоров, в силу того, что опционный договор является основным. Опцион представляет собой безотзывную оферту, которую можно акцептовать

другой стороне в любой срок, не выходящий за рамки указанного договором.

В течение всего срока действия опциона, акцептовав такую оферту, другая сторона вправе заключить крупный договор на условиях, предусмотренных опционом. Опционный договор подлежит заключению. Он должен содержать существенные условия договора и быть в установленной форме для заключения договора. Права по опционному договору возникают из, если иное не установлено опционным договором. Он может быть уступлен другим лицам, за исключением. Особенностью опционных договоров является то, что, в отличие от предварительных договоров и рамочных договоров, данный договор не устанавливает обязанность заключить договор, а лишь является основанием для предоставления права на его заключение.

По правовой природе опционный договор, заключающийся в передаче прав, в первую очередь ближе к сделке передачи прав, по которой требование также подлежит передаче. В опционном договоре содержанием требования является условие предусмотренный опционом. Это право требовать заключения иного договора в отношении. Построение опционного договора перешло от банковских операций к частному распределению. В коммерческой деятельности способ заключения данного договора широко используется в практике обмен товарами Опционный договор, наряду с рамочным и предварительным договором, имеет целью организацию деятельности субъекта в целях заключения другого (основного) договора в части, целью которой является предоставление права на заключение контракт увеличение.

Оснований расторжения договоров в торговом обороте большое количество. Как известно, такие основания бывают двух видов: юрисдикционные и неюрисдикционные.

К юрисдикционным основаниям относятся: расторжение в судебном порядке, при наличии нарушений существенного характера, расторжение либо изменение коммерческого договора по основаниям, указанным в законе, и при изменении обстоятельств в судебном порядке (ст.ст. 450, 451 ГК РФ).

К неюрисдикционным основаниям расторжения договоров в торговом обороте относятся: расторжение по соглашению сторон и отказ от исполнения договора одной из сторон.

Кроме вышеназванных, основаниями изменения расторжения договоров можно назвать:

- односторонне обращение с иском о понуждении к расторжению договора;
- двусторонне соглашение сторон об изменении и расторжении такого договора.

Глава 29 ГК РФ называет три юридических факта, детерминирующих изменение или расторжение договора.

К таким юридическим фактам относятся:

- 1) соглашение сторон договора, то есть наличие встречного интереса в его изменении или расторжении;
- 2) наличие судебного решения, выданного после производства по иску одной из сторон о признании договора расторгнутым либо его изменении, при нарушении договора контрагентом; также при изменении обстоятельств, которое носит существенный характер;
- 3) при отказе одной из сторон исполнять договор, как говорилось в данном исследовании ранее такой отказ называется односторонним. Такой юридический факт применим лишь в случае, когда такое право было установлено данной стороне еще при заключении договора, и в случаях, которые прямо предусмотрены законом.

Таким образом, Гражданский кодекс РФ предусматривает различные варианты оформления торговых отношений, например договор оптовой купли-продажи, договор поставки и другие. Однако, присущие индивидуальные особенности ряду гражданско-правовых договоров не позволяют нам отнести их к числу коммерческих, например, договор займа, договор ренты и иные. В целом, национальное законодательство дает большую свободу гражданам в области заключения договоров в торговом обороте, что способствует развитию товарооборота и экономики страны. Однако, ряд ограничений не позволяет использовать некоторые предметы и договоры в торговых отношениях.

Заключение

На основании изложенного мы можем сделать вывод о том, что договор в торговом обороте – это договор, регулирующий товарооборот и включающий в себя продажу и продвижение товаров, а также способствующий обслуживанию такого продвижения, признаками которого является то, что такие договоры служат продвижением товаров, от производителя к потребителю, еще одной особенностью является и субъектный состав (субъектами коммерческого договора всегда выступают субъекты предпринимательской деятельности), целью заключения договора в торговом обороте является коммерческое использование и реализация объектов торгового оборота для извлечения прибыли. Российское законодательство дает возможность заключать коммерческие договоры в различных формах, предусматривая множество видов договоров в торговом обороте, например, договор оптовой купли-продажи, договор поставки, биржевые сделки, договоры по организации сбыта, также договоры по поставке товаров на межрегиональном уровне, договоры органов власти с коммерческими организациями и другие. К договорам в торговом обороте применяются аналогичные требования, что и в гражданском обороте, ввиду их прямого соотношения и происхождения именно из ГК РФ. Однако, присущие индивидуальные особенности ряду гражданско-правовых договоров не позволяют нам отнести их к числу коммерческих, например, договор займа, договор аренды и иные. В целом, национальное законодательство дает большую свободу гражданам в области заключения договоров в торговом обороте, что способствует развитию товарооборота и экономики страны. Однако, ряд ограничений не позволяет использовать некоторые предметы и договоры в торговых отношениях.

Список литературы

1. Андреева, Л.В. Коммерческое (торговое) право: учебник. 3-е издание, переработанное и дополненное. М.: КноРус, 2012. 328 с.
2. Большакова, В.М. Способы заключения договоров в торговом обороте: теоретический и практический опыт концептуализации / В.М. Большакова, А.А. Амосов, П.Ю. Наумов // Russian Studies in Law and

- Politics. 2022. Т. 6, № 3-4. С. 117–138. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2022-3-4-117-138>
3. Большакова, В.М. Заметки о праве и политике. От главного редактора авторам и читателям журнала Russian Studies in Law and Politics // Russian Studies in Law and Politics. 2022. Т. 6, № 3-4. С. 4–5. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2022-3-4-4-5>
 4. Большакова, В.М. Современные концепты развития права. От главного редактора к аудитории журнала «Russian Studies in Law and Politics» // Russian Studies in Law and Politics. 2023. Т. 7, № 2. С. 4–5. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2023-2-4-5>
 5. Большакова, В.М. Новые тенденции в праве и политике. Обращение главного редактора журнала Russian Studies in Law and Politics к авторам и читателям // Russian Studies in Law and Politics. 2023. Т. 7, № 1. С. 4–5. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2023-1-4-5>
 6. Варламова, А.Н. Проблемы конкуренции в торговом обороте // Законы России: опыт, анализ, практика. 2021. № 1. С. 41–44.
 7. Груздева, Е.П. Изменение существенных условий государственного контракта как особой разновидности договора в торговом обороте // Актуальные проблемы корпоративного права. Вестник магистратуры. Саратов: Издательство «Саратовский источник», 2016. С. 34–39.
 8. Есиева, Ф.К. Свобода договора как основополагающий принцип формирования договорных связей в торговом обороте / Ф.К. Есиева, Ф.М. Хуриева // Научное обеспечение устойчивого развития агропромышленного комплекса горных и предгорных территорий: Материалы Международной научно-практической конференции, посвящённой 100-летию Горского ГАУ, Владикавказ, 29–30 ноября 2018 года. Владикавказ: Горский государственный аграрный университет, 2018. С. 241–243.
 9. Ибрагимова А.Ш. Коммерческое право. Учебное пособие (курс лекций) для направления подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиля «Гражданское право». Махачкала: ДГУНХ, 2019. 181 с.
 10. Мотовилина, А.В. Договор купли-продажи в современном торговом обороте // Тенденции развития науки и образования. 2022. № 81-5. С. 54–56.

11. Наумова, Т.Ю. Наследственный фонд в Российской Федерации: генезис и новеллы законодательства // Научно-исследовательские исследования как основа инновационного развития общества: Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции, Уфа, 23 июля 2020 года. Уфа: ООО «Агентство международных исследований», 2020. С. 196–199.
12. Наумова, Т.Ю. Особенности функционирования специализированных судов в Российской Федерации / Т.Ю. Наумова, А.Н. Кононов, Е.Г. Головин // Вопросы российского и международного права. 2021. Т. 11, № 12А. С. 81–91. <https://doi.org/10.34670/AR.2022.56.79.006>
13. Наумова, Т.Ю. Перспективы наследственного фонда в современном российском праве / Т.Ю. Наумова, В.М. Большакова, П.Ю. Наумов // Russian Studies in Law and Politics. 2023. Т. 7, № 1. С. 88–103. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2023-1-88-103>
14. Наумова, Т.Ю. Проблемы трансграничных семейных споров при разделе имущества // Актуальные проблемы международного частного права / Private International Law Issues: Сборник статей II Международного междисциплинарного научно-практического конгресса, Москва, 25–26 апреля 2023 года / Под редакцией Б.А. Шахназарова. Москва: Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА), 2023. С. 280–282.
15. Петров, П.В. Экономика товарного обращения: Учебник для вузов / П.В. Петров, А.Н. Соломатин. Москва: Изд. Дом «Инфра-М», 2001. 220 с.

References

1. Andreeva L.V. *Kommercheskoe (torgovoe) pravo* [Commercial (trade) law]. М.: KnoRus, 2012, 328 p.
2. Bol'shakova V.M., Amosov A.A., Naumov P.Yu. *Russian Studies in Law and Politics*, 2022, vol. 6, no. 3-4, pp. 117–138. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2022-3-4-117-138>
3. Bol'shakova, V.M. *Russian Studies in Law and Politics*, 2022, vol. 6, no. 3-4, pp. 4–5. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2022-3-4-4-5>
4. Bol'shakova V.M. *Russian Studies in Law and Politics*, 2023, vol. 7, no. 2, pp. 4–5. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2023-2-4-5>

5. Bol'shakova, V.M. *Russian Studies in Law and Politics*, 2023, vol. 7, no. 1, pp. 4–5. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2023-1-4-5>
6. Varlamova, A.N. *Zakony Rossii: opyt, analiz, praktika*, 2021, no. 1, pp. 41–44.
7. Gruzdeva E.P. *Aktual'nye problemy korporativnogo prava. Vestnik magistratury* [Current problems of corporate law. Bulletin of magistracy]. Saratov: Publishing house "Saratov source", 2016, pp. 34–39.
8. Esieva F.K., Khurieva F.M. *Nauchnoe obespechenie ustoychivogo razvitiya agropromyshlennogo kompleksa gornyykh i predgornyykh territoriy: Materialy Mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii, posvyashchenoy 100-letiyu Gorskogo GAU, Vladikavkaz, 29–30 noyabrya 2018 goda* [Scientific support for sustainable development of the agro-industrial complex of mountain and foothill territories: Materials of the International scientific and practical conference dedicated to the 100th anniversary of Gorsky State Agrarian University, Vladikavkaz, November 29-30, 2018]. Vladikavkaz: Mountain State Agrarian University, 2018, pp. 241-243.
9. Ibragimova A.Sh. *Kommercheskoe pravo. Uchebnoe posobie (kurs lektsiy) dlya napravleniya podgotovki 40.03.01 Yurisprudentsiya, profilya «Grazhdanskoe pravo»* [Commercial law. Textbook (course of lectures) for training direction 40.03.01 Jurisprudence, profile "Civil Law"]. Makhachkala: DGUNKh, 2019, 181 p.
10. Motovilina A.V. *Tendentsii razvitiya nauki i obrazovaniya*, 2022, no. 81-5, pp. 54–56.
11. Naumova T.Yu. *Naukoemkie issledovaniya kak osnova inno-vatsionnogo razvitiya obshchestva: Sbornik statey po itogam Mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii, Ufa, 23 iyulya 2020 goda* [Science-intensive research as the basis for innovative development of society: Collection of articles based on the results of the International Scientific and Practical Conference, Ufa, July 23, 2020]. Ufa: Agency for International Research, LLC, 2020, pp. 196–199.
12. Naumova T.Yu., Kononov A.N., Golovin E.G. *Voprosy rossiyskogo i mezhdunarodnogo prava*, 2021, vol. 11, no. 12A, pp. 81–91. <https://doi.org/10.34670/AR.2022.56.79.006>

13. Naumova T.Yu., Bol'shakova V.M., Naumov P.Yu. *Russian Studies in Law and Politics*, 2023, vol. 7, no. 1, pp. 88–103. <https://doi.org/10.12731/2576-9634-2023-1-88-103>
14. Naumova T.Yu. *Aktual'nye problemy mezhdunarodnogo chastnogo prava / Private International Law Issues: Sbornik statey II Mezhdunarodnogo mezhdistsi-plinarnogo nauchno-prakticheskogo kongressa, Moskva, 25–26 aprelya 2023 goda* [Current problems of international private law / Private International Law Issues: Collection of articles of the II International Interdisciplinary Scientific and Practical Congress, Moscow, April 25–26, 2023]/ ed. B.A. Shakhnazarov. Moscow: Moscow State Law University named after O.E. Kutafina (MGYuA), 2023, pp. 280–282.
15. Petrov P.V. *Ekonomika tovarnogo obrashcheniya* [Economics of commodity circulation] / P.V. Petrov, A.N. Solomatina. Moscow: Publishing House “Infra-M”, 2001, 220 p.

ДАННЫЕ ОБ АВТОРАХ

Амосов Артур Александрович, начальник квартирно-эксплуатационной службы отдела материального обеспечения
ФГКУЗ «Главный военный клинический госпиталь войск национальной гвардии Российской Федерации»
Вишняковское шоссе, владение 101, микрорайон Никольско-Архангельский, г. Балашиха, Московская область, 143914, Российская Федерация
arturamosov86@mail.ru

Наумова Татьяна Юрьевна, магистрант кафедры гражданского права
ФГАОУ ВО «Саратовский государственный национальный исследовательский университет имени Н.Г. Чернышевского»
ул. Астраханская, 83, г. Саратов, 410012, Российская Федерация
t.popova.d@mail.ru

Кононов Алексей Николаевич, кандидат педагогических наук,
начальник кафедры теории и истории государства и права

ФГКВБОУ ВО «Новосибирский военный ордена Жукова институт имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии Российской Федерации»

Ключ-Камышенское плато, 6/2, г. Новосибирск, 630114, Российская Федерация

parus241074@yandex.ru

DATA ABOUT THE AUTHORS

Artur A. Amosov, head of the apartment maintenance service of the material support department

Main Military Clinical Hospital of the National Guard Troops of the Russian Federation

101, Vishnyakovskoye Highway, Nikolsko Arkhangelsky micro-district, Balashikha, Moscow region, 143914, Russian Federation

arturamosov86@mail.ru

Tatyana Y. Naumova, master's student of the Department of Civil Law
Saratov State National Research University named after N.G. Chernyshevsky

83, Astrakhanskaya Str., Saratov, 410012, Russian Federation
t.popova.d@mail.ru

Alexey N. Kononov, Candidate of Pedagogical Sciences, Head of the Department of Theory and History of State and Law
Novosibirsk Military Institute of the Order of Zhukov named after Army General I.K. Yakovlev National Guard Troops of the Russian Federation

6/2, Klyuch-Kamyshenskoye Plateau, Novosibirsk, 630114, Russian Federation

parus241074@yandex.ru

Поступила 08.09.2023

После рецензирования 20.09.2023

Принята 28.09.2023

Received 08.09.2023

Revised 20.09.2023

Accepted 28.09.2023